

Elhandlares förslag kan ge högre elpriser

Svenska Dagbladet den 2 mars 2011

Johan Öhnell för fram tre förslag från Oberoende Elhandlare som syftar till att sänka elpriserna (Brännpunkt 1/3). Det är riktigt att en styckning av Vattenfall skulle förbättra konkurrensen på elmarknaden, men i övrigt är det inte självklart att förslagen är bra för elkonsumenterna.

Öhnell har rätt i att en separation av elhandel och elproduktion leder till bättre konkurrens i elhandlarledet. Det är positivt, men eftersom prispressen redan är bra där, blir effekten på elpriset mycket liten.

Å andra sidan visar forskning att det är mycket viktigt för konkurrensen att elproducenter stimuleras att sälja sin el i förväg till ett förutbestämt pris, till exempel via egna elhandlare. Med den typen av prissäkring, så tjänar de mindre på att driva upp priset på elbörsen. Helst ska försäljningen ske långt i förväg, så att köpare och potentiellt nya aktörer ges tid att reagera på avtalade priser. Dessutom ska prissäkringen vara god varje leveranstimme. Dessa två kriterier uppfylls idag bäst om elproducenter prissäkrar genom att sälja sin produktion via egna elhandlare. Det finns alltså en risk att separerad elhandel och elproduktion totalt sett leder till försämrad konkurrens och högre elpriser.

Öhnell föreslår även att effektreserven bör användas till att stabilisera priserna på elbörsen. Problemet med förslaget är att det skulle permanenta effektreserven som är en ad-hoc betonad åtgärd på väg att fasas ut. Dessutom skulle effektreserven behöva utökas för att hindra att lägre elpriser leder till nedläggning av befintliga produktionsanläggningar. Eftersom det är elkonsumenterna som bekostar den utvidgningen, så är det inte heller självklart att Öhnells förslag är bra för dem.

Slutligen, om det är juridiskt omöjligt att bryta upp elproducenternas samägande av kärnkraften, så håller jag med Johan Öhnell om att det vore bra för konkurrensen och elkundernas förtroende för elmarknaden att Vattenfalls kärnkraft placerades i ett separat bolag.

PÄR HOLMBERG